

Calificaciones del distribuidor de 4Life y recompensas

CALIFICACIONES

	Asociado	Líder	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
LP mensuales	50	100	100	100	100	100	100
LP de Envío automático/Envío automático de respaldo mensual	0	100	100	100	100	100	100
Distribuidores inscriptos personalmente con 100 LP/mes (al menos la mitad debe ser de primera línea)	0	4	6	8	10	12	12
LP de grupo mensuales en los primeros 3 niveles sin compresión	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Piernas*	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciales	3 Diamantes Internacionales	3 Diamantes Internacionales de Oro
Volumen mensual de la organización (LP)	No corresponde	No corresponde	No corresponde	No corresponde	No corresponde	250,000	1,000,000

INCENTIVOS

BONOS

COMISIONES

bono del Power Pool y Great Escape de 4Life (3% de Life Points de la empresa)							
				bono del Premier Pool (2% de Life Points de la empresa)		bono del Platinum Pool (1% de Life Points de la empresa)	
1º Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2º Nivel	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3º Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4º generación			6%	12%	12%	12%	12%
5º generación				3%	3%	3%	3%
6º generación				3%	3%	3%	3%
7º generación					2%	2%	2%
8º generación					2%	2%	2%
9º generación						2%	2%
10º generación						2%	2%
NIVELES INFINITOS				INFINITO			

*Las Piernas deben ser separadas y tener como mínimo un distribuidor en el rango indicado o un rango superior.
Los distribuidores que califican en las piernas no deben estar en la primera línea.

Los bonos infinitos de 4Life para cada generación continúan siendo pagados hasta que se interrumpan por otro distribuidor de posición similar o superior. Por lo tanto, el Plan de Incentivos Life Rewards de 4Life continúa proporcionándote incentivos más allá de 10 niveles. Este aspecto exclusivo del Plan de Incentivos Life puede superar ampliamente la paga de otras empresas de mercadeo de red.

Glosario de términos útiles

Compresión: Niveles (o generaciones) que no califican para comisiones debido a su inactividad, causan que el próximo nivel más alto calificativo suba al lugar del nivel inelegible, y sea pagado al nivel de comisión que el nivel inelegible hubiera ganado. Para evitar la compresión, todos los niveles tienen que calificarse al pedir un mínimo de 50 LP (puntos) mensuales.

Distribuidor: Individuos independientes que promueven y venden productos para 4Life.

Línea descendiente: Clientes preferidos y distribuidores debajo de un distribuidor particular.

Inscriptor: Un distribuidor que recluta personalmente a otro distribuidor y lo pone al nuevo distribuidor en su línea descendiente. El inscriptor del nuevo distribuidor también puede ser el patrocinador del nuevo distribuidor.

Línea frontal: Un distribuidor que ha sido inscrito al primer nivel de la línea del distribuidor inscriptor.

Generación: Un nivel (o más) por el cual un distribuidor continúa a recibir comisiones hasta ser interrumpido por otro distribuidor de la misma posición o rango. Por ejemplo, la 4ª generación para un distribuidor Diamante comienza en el 4º nivel del Diamante y continúa hasta que sea interrumpida por otro Diamante o rango más alto.

GLP (Group Life Points o puntos grupales): Life Points, o puntos LP que se acumulan en los primeros tres niveles de una línea descendiente sin compresión; es una calificación para los que son Diamantes o de rango mayor.

Pierna: Una parte de tu línea descendiente que empieza con un distribuidor patrocinado por ti y que continúa debajo de ese mismo distribuidor.

Nivel: Las capas de clientes preferidos y distribuidores en la línea descendiente de un distribuidor. Este término se refiere a la relación de un distribuidor relativo a un distribuidor de la línea ascendiente y es determinado por el número de distribuidores entre ellos dos que son relacionados por causa de patrocinio. Por ejemplo, si el distribuidor A patrocina al distribuidor B, y el distribuidor B patrocina al distribuidor C, quien patrocina al distribuidor D, quien patrocina al distribuidor E, entonces, el distribuidor E está en el 4º nivel del distribuidor A.

Life Points o LP (Puntos): Cada producto comisionable de 4Life tiene un valor de puntos (LP). Las comisiones del distribuidor se basan en el valor total de los puntos de los productos que se han vendido por cada distribuidor y su organización.

Volumen de organización: Esto se refiere a los puntos (LP) que comienzan con un distribuidor y continúan hasta el fondo de su línea descendiente.

Pago: Los ingresos o los pagos al distribuidor. Pueden ser una comisión o un pago de bono

LP (puntos) personales: Los puntos generados debajo del número de identificación personal del distribuidor. En el Plan de Incentivos Life Rewards, no hay un requisito que un distribuidor tenga que comprar un producto porque los LP (puntos) personales incluyen los pedidos hechos debajo de la cuenta personal del distribuidor por o de parte de los clientes del distribuidor, tanto como las compras que el distribuidor hace para su propio uso o el uso de su familia. Posición calificada del mismo rango: Un distribuidor calificado en la línea descendiente que tiene el mismo rango o con un rango mayor que el distribuidor de la misma línea ascendiente.

Patrocinador: Un distribuidor debajo de quien el nuevo distribuidor reclutado está colocado como "frontal."

Volumen: La cantidad de LP (puntos) pedidos en una línea u organización y por un distribuidor independiente. El volumen se calcula generalmente cada mes.

Bonos del liderazgo

2% del Premier Pool: El Premier Pool representa el 2% de los puntos (LP) mensuales de 4Life y está establecido por el beneficio de los Diamantes Internacionales, Diamantes Internacionales Oros y Diamantes Internacionales Platinos. Este bono se paga el 15 del mes después del periodo del bono. La mitad de la cantidad pagada del bono se paga en una base prorrateada según las acciones ganadas. Cada mes que un distribuidor califica como Diamante Internacional, se gana una acción del bono. Cada mes que un distribuidor califica como Diamante Internacional Oro o Platino, se ganan dos acciones del bono. La otra mitad restante del bono del Premier Pool se paga en una base prorrateada según el volumen calificado mensual (Paid-on volume) desde los primeros seis niveles de los distribuidores elegibles. El volumen calificado (Paid-on volume) representa el LP (los puntos) de tu organización sobre el cual tú recibes tus comisiones.

1% del Platinum Pool: El Platinum Pool representa el 1% de los puntos (LP) mensuales de 4Life y se distribuye igualmente cada mes entre los Diamantes Internacionales Platinos calificados.